

Gli ambiti imprenditoriali che il **FINANCIAL ADVISOR** deve sviluppare



@miss_market



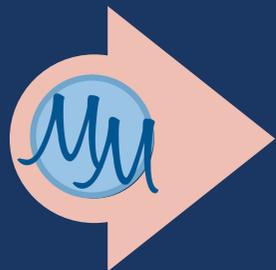
Financial Advisor

Il consulente finanziario è quel professionista che ci aiuta a costruire gli investimenti finanziari, ci conduce nel mantenimento della strategia finanziaria scelta e ci allena a riconoscere i nostri obiettivi.



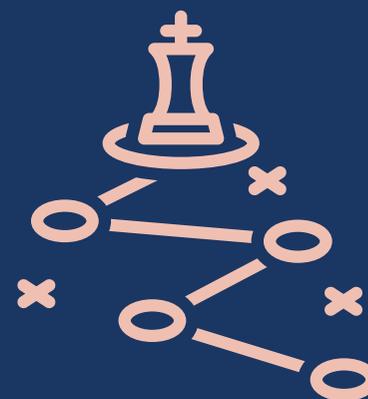
Don't Forget!

CAPACITÀ STRATEGICHE

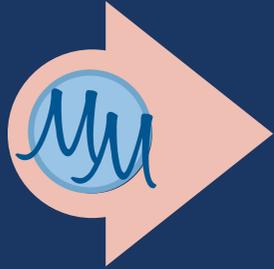


Il consulente finanziario deve definire il proprio target di clientela di riferimento.

Deve essere capace di analizzare i bisogni da soddisfare e di conoscere mercati e strumenti.



CAPACITÀ DI MARKETING



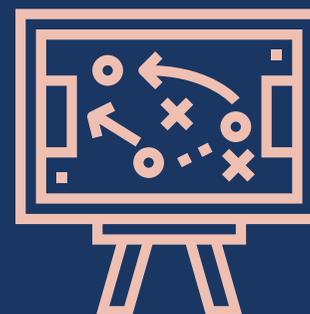
Il consulente finanziario deve investire nel marketing della sua attività.

Deve essere in grado di sviluppare una segmentazione del mercato scelto, una strategia per il suo posizionamento e deve elaborare un piano marketing e comunicazione, verso i propri clienti e verso i non ancora clienti.





***Il consulente finanziario
deve sviluppare
autoimprenditorialità.***



Quali sono i prossimi
talenti che un
Financial Advisor deve
avere? Scrivilo nei
commenti!

02

Gli ambiti imprenditoriali che il

**FINANCIAL
ADVISOR**

deve sviluppare

